

FORMATION : L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE POUR LES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER

Durée :

3 journée (21h)

Formation pratique et interactive

Public cible :

- Agents immobiliers
- Négociateurs (trices)
- Conseillers (ères)
- Assistants (es)
- Commerciales
- Responsables d'agence
- Mandataires.

Pré requis :

- Savoir utiliser un ordinateur (navigation web, copier-coller, fichiers).
- Disposer d'un compte ChatGPT / Gemini / équivalent.
- Aucun prérequis en intelligence artificielle.

Modalité :

- Lieu : présentiel (salle équipée) ou distanciel (visioconférence)
- Matériel : vidéoprojecteur, supports remis aux stagiaires
- Accessibilité : adaptée aux personnes en situation de handicap

OBJECTIF DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de mettre en œuvre un usage professionnel, sécurisé et productif de l'IA générative, en utilisant une méthode de consigne structurée (RTCCRFC) et en créant au moins un assistant personnalisé (GPT) applicable à ses tâches immobilières (annonces, prospection, relation client, suivi et synthèses).

POURQUOI CETTE FORMATION ?

Dans l'immobilier, la performance se joue sur la réactivité, la qualité du suivi, la capacité à convaincre et la rigueur (dossiers, comptes-rendus, messages, relances). Les outils d'IA générative (ChatGPT, Gemini, etc.) permettent de gagner du temps et d'améliorer la qualité... à condition d'être utilisés avec une méthode, des règles de sécurité et une validation humaine.

Cette formation vous aide à :

- Démystifier l'IA (ce qu'elle sait faire / ne sait pas faire) et réduire les freins.
- Sécuriser vos pratiques (confidentialité, données sensibles, prudence, conformité).
- Rendre vos résultats constants grâce à une méthode de consigne structurée (RTCCRFC).
- Créer des assistants personnalisés (GPTs) adaptés à votre activité et à vos procédures.
- Mettre en place un plan d'action pour ancrer l'usage au quotidien.

FORMATION : L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE POUR LES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER



OBJECTIFS PEDAGOGIQUES :

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

- **Comprendre / expliquer / identifier / appliquer** : les principes de l'IA générative en immobilier, ses limites, les risques (biais, erreurs, confidentialité) et les règles de prudence + repères du règlement européen sur l'IA.
- **Utiliser / paramétrer / produire** : l'interface et la personnalisation de ChatGPT pour générer des livrables professionnels (mails, scripts, tableaux, listes de contrôle).
- **Rédiger / améliorer / constituer** : des consignes RTCCRFC réutilisables, les optimiser par itérations et construire une bibliothèque de consignes "prêtes à l'emploi".
- **Concevoir / créer / tester / valider** : un GPT personnalisé et une séance IA métier, mettre en place un contrôle qualité, puis finaliser un plan d'action IA sur 30 jours et valider les acquis via un cas final.

METHODES PEDAGOGIQUES :

- Apports théoriques illustrés d'exemples
- Études de cas et exercices pratiques
- Mise en situation collective
- Supports pédagogiques remis aux participants

MODALITE D'EVALUATION :

- **Diagnostic** : tour de table en ouverture
- **Formative** : études de cas et exercices au fil de la journée
- **Sommative** : quiz final
- **Satisfaction** : questionnaire de fin de formation

FORMATION : L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE POUR LES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER

DEROULE DE LA JOURNEE 1

Jour 1 - Matinée (3h30)

Présentation de l'IA + réglementation (règlement européen sur l'IA / AI Act)

- Comprendre l'IA générative : principes, apports et limites en immobilier
- Vigilance professionnelle : erreurs crédibles, biais, confidentialité, validation humaine
- Réglementation : repères clés et impacts concrets pour une activité immobilière (bonnes pratiques, transparence, prudence)
- Atelier : cartographier ses usages IA (utile / à encadrer / à éviter)
- Atelier : anonymiser et sécuriser ses demandes (zéro donnée sensible)
- Quiz de validation des notions essentielles

Compétences développées : compréhension des enjeux, maîtrise des risques, adoption de règles de sécurité et de conformité.

Jour 1 - Après-midi (3h30)

Interface complète de ChatGPT + personnalisation

- Tour complet de l'interface : organisation, bonnes pratiques, efficacité au quotidien
- Personnalisation : définir un cadre métier (ton, formats attendus, règles de prudence, consignes permanentes)
- Démonstrations : obtenir des sorties professionnelles (email, script, tableau, check-list)
- Atelier : rédiger sa personnalisation "immobilier" prête à l'emploi
- Atelier : créer un pack de formats réutilisables (annonce, relance, objection, compte-rendu)
- Évaluation rapide : améliorer une demande floue (avant / après)

Compétences développées : prise en main autonome, paramétrage métier, standardisation des formats de production.

FORMATION :

L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE POUR LES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER

DEROULE DE LA JOURNEE 2

Jour 2 - Matinée (3h30)

Introduction au prompt engineering (méthode RTCCRFC)

(Rôle – Tâche – Contexte – Contraintes – Raisonnement – Format – Condition d'arrêt)

- Comprendre la méthode RTCCRFC et ses bénéfices (résultats fiables et constants)
- Démonstrations : consigne "moyenne" vs consigne "niveau pro"
- Atelier : rédiger 5 consignes RTCCRFC cœur de métier (annonce, relance, objections, compte-rendu, synthèse)
- Atelier : itérer et fiabiliser (test → analyse → ajout contraintes/format/condition d'arrêt → re-test)
- Duel de consignes : comparaison, justification, optimisation
- Exercice noté : produire une consigne RTCCRFC à partir d'un brief incomplet

Compétences développées : rédaction de consignes structurées, amélioration par itérations, création d'une bibliothèque réutilisable.

Jour 2 - Après-midi (3h30)

Créer un GPT personnalisé (fonction "Explorer les GPTs")

- Définir un GPT utile en immobilier (périmètre, limites, règles, refus)
- Construire des instructions robustes : ton, formats, questions de cadrage, sécurité, validation humaine
- Atelier : créer un GPT au choix (annonce & valorisation / relation client & suivi / prospection & relances)
- Atelier : protocole de tests (cas standard / cas limite / cas interdit / données sensibles)
- Atelier : corrections et amélioration (journal d'écarts + versioning)
- Quiz de fin de journée + mini-épreuve de correction d'un GPT trop permissif

Compétences développées : conception d'assistants personnalisés, fiabilisation par tests, sécurisation des usages.

FORMATION : L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE POUR LES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER

DEROULE DE LA JOURNEE 3

Jour 3 - Matinée (3h30)

Imaginer et structurer une séance IA adaptée à son activité professionnelle

- Choisir une activité réelle (prise de mandat, mise en vente, suivi acquéreurs, relances...)
- Structurer une séance IA : étapes, entrées attendues, consignes RTCCRFC, sorties, contrôles
- Atelier : produire un pack "séance IA" (3 consignes + 2 modèles de sortie + 1 check-list qualité)
- Revue croisée : audit entre pairs (clarté, conformité, efficacité, réutilisabilité)
- Consolidation : mise en forme "prête Gamma" et standardisation des livrables

Compétences développées : conception de processus IA métier, structuration opérationnelle, contrôle qualité et conformité.

Jour 3 - Après-midi (3h30)

Finalisation du plan d'action IA individuel + échanges de pratiques + validation des acquis

- Cas final complet : produire annonce + relances + objection + compte-rendu + synthèse vendeur (avec RTCCRFC et/ou GPT)
- Échanges de pratiques : retours d'expérience, limites, bonnes pratiques, points de vigilance
- Plan d'action IA sur 30 jours : routines, bibliothèque, indicateurs de performance (temps gagné, qualité)
- Validation des acquis : grille d'évaluation + feedback individualisé
- Clôture : engagement individuel et prochaines étapes

Compétences développées : autonomie, déploiement dans le quotidien, pérennisation des pratiques, amélioration continue.

FORMATION : L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE POUR LES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER

TARIF :

- Présentiel 21 h : 882 € HT
- Distanciel 21h : 735 € HT

*

Formation
inter ou intra-entreprise
(hors frais éventuels de
déplacement ou de logistique)

TAILLE DU GROUPE

De 6 à 12 participants maximum

LIEU DE FORMATION

Dans nos locaux, vos locaux
ou en distanciel.

En cas de besoin de location d'une salle
externe, des frais supplémentaires
pourront être appliqués.



Modalités et délais d'accès

Entrée possible tout au long de l'année,
sous réserve de disponibilités.

Délai indicatif entre la demande et
l'entrée en formation : 30 jours.

Inscription : via le formulaire de contact
du site ou par téléphone.

Accessibilité

Contactez notre Référente Handicap :
Mélissa Sayad
msayad@andrea-formation.com

FORMATION : L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE POUR LES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER



NOUS CONTACTER :
A votre disposition pour plus d'informations :

Mélissa SAYAD :
06.68.43.37.77



contact@andrea-formation.com

Ann-Cécile JOUCHER :
06.29.93.74.24



https://andrea-formation.com

ANDREA FORMATION

Immeuble le triangle,
Pôle d'Excellence Jean-Louis 68, VIA NOVA
83 600 Fréjus
Siret : 988 191 219 00019
NDA : 93 83 08 463 83

S'INSCRIRE

Présentiel



Distanciel

